

Sind Sie bereit für neue Herausforderungen in einem anspruchsvollen Marktumfeld?

Die Carl Wilhelm Cleff GmbH & Co. KG (CWC) in Wuppertal ist als Produzent und Systemlieferant für Glastrennwände, Fahrzeugfenster und -türen seit 1935 Partner der internationalen Fahrzeugindustrie. Für Nutzfahrzeuge – mit Schwerpunkt auf den Bereich Schienenfahrzeugindustrie – entwickeln wir maßgeschneiderte, technisch anspruchsvolle Lösungen für Kunden weltweit. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen erfahrenen und engagierten

Key Account Manager/in (m/w/d) – Schienenfahrzeugindustrie | Vollzeit**Ihre Tätigkeiten**

- Betreuung und strategischer Ausbau bestehender Key Accounts im Rail-Bereich
- Aufbau und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen im nationalen und internationalen Umfeld
- Technische und kaufmännische Beratung von OEMs, Systemintegratoren und Flottenbetreibern
- Erstellung von Angeboten, Führung von Vertragsverhandlungen und Abschlussverantwortung
- Enge Zusammenarbeit mit Projektmanagement, Konstruktion, Einkauf und Produktion
- Begleitung von Kundenprojekten von der Anfragephase bis zur Serienbelieferung
- Markt- und Wettbewerbsanalyse sowie aktive Mitgestaltung der Vertriebsstrategie
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Kundenterminen und Branchenveranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung als Key Account Manager oder in einer vergleichbaren Vertriebsfunktion
- Idealerweise Erfahrung in der Schienenfahrzeugindustrie, im Fahrzeugbau oder im industriellen Zuliefererumfeld
- Ausgeprägtes technisches Verständnis für komplexe, kundenspezifische Systemlösungen
- Sicheres Auftreten, hohe Abschlussstärke und ausgeprägte Verhandlungskompetenz
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift – Französischkenntnisse von Vorteil
- Internationale Reisebereitschaft
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise

Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselposition in einem wachsenden, internationalen Unternehmen
- Spannende Kundenprojekte in einem technologisch anspruchsvollen Marktumfeld
- Hohe Eigenverantwortung und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Bestandteilen
- Flexible Arbeitszeiten und moderne Arbeitsbedingungen
- Langfristige Perspektiven und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Einen abwechslungsreichen und sicheren Arbeitsplatz
- Eine freundliche Arbeitsumgebung und ein sympathisches Team
- Eine umfassende Produktschulung und Einarbeitungsphase
- Ein Altersvorsorgemodell
- Die Möglichkeit zum Jobbike
- Eine verkehrsgünstige Lage, direkt an der Nordbahntrasse gelegen

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail an:

Carl Wilhelm Cleff GmbH & Co. KG

z. Hd. Frau Winter
Vor der Beule 25
42277 Wuppertal
Telefon: 0202 64799-39
E-Mail: personal@cleff-wpt.de
www.cleff.biz



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – und wenn Sie bald Teil unseres dynamischen Teams sein werden.